

SOUVERÄNITÄT VERKAUFT.

33 Geniale Prinzipien für mehr Verkaufserfolg.

DER INTENSIVTAG.
DAS SEMINAR.

Fakt ist die Welt wird immer komplexer und das immer rasanter. Fakt ist auch das dadurch eine Menge an neuen Chancen entstehen. Heute und in der Zukunft geht es im Vertrieb um Differenzierung – „Be different or die“.

Wieso tun wir uns im Verkauf so schwer uns gegen den Wettbewerb durchzusetzen?

„Wer nicht vom Weg abkommt, bleibt auf der Strecke.“

Warum bekommen wir es nicht hin, die Vertriebsstrategie so zu formulieren, dass am Ende auch die Ergebnisse erreicht werden? Wieso konzentrieren wir uns nicht nur auf die Top-Kunden? Warum schaffen wir es nicht permanent ‚besser‘ zu verkaufen als der Wettbewerb?

Wieso entscheiden sich Kunden nicht bei uns zu kaufen?

Der Vertriebsexperte Jochen Metzger zeigt wie man sich heute im Vertrieb und Verkauf klar und deutlich vom Wettbewerb differenziert und bricht dabei ‚ohne wenn und aber‘ mit Vorgehensweisen die vermeintlich immer schon im Verkaufen angewandt werden. Er kombiniert Vertriebsmethoden in einer einzigartigen Form und zeigt wie man sich als Verkäufer gegen den Wettbewerb positioniert.

Eindrucksvoll und absolut praktikabel sind seine Handlungsmodelle, wo er glasklar aufzeigt wie man aus der Gewöhnlichkeitsfalle rauskommt um sich vom Mittelmass abzuheben. Seien Sie gespannt wie sich echte Durchbruch-Ergebnisse erzielen lassen.

Ein Tag – 33 Prinzipien.

Und eines ist sicher:

Sie werden Ihre Vertriebs- und Verkaufsmethoden nach diesem Tag beginnen zu verändern.

umsetzbar.
wirksam.
nützlich.

Das Seminar
zum Buch.



- + Vom Ersttermin zur Bestellung - erfolgreiche Angebote erstellen und zum Abschluss bringen (80%-Erfolgsquote)
- + Expertenpositionierung - So werden Sie zur No.1 im Kundenkopf

Was Sie mitnehmen

- + Empfehlungen - Wie Empfehlungsmarketing im Verkauf wirklich funktioniert
- + Keine Angst vor dem Erfolg - wenn aus 2 oder 3 plötzlich 10, 20 oder mehr Verkaufschancen werden
- + ‚Weg von ToDo-Listen & Co.‘ - hin zu Schlagzahlmanagement im Vertrieb
- + Bestandskundenentwicklung - dauerhaft Mehrwert bieten
- + Verkaufsmomentum aufbauen - Elemente der kontinuierlichen Kundengewinnung
- + Mehr Sogkraft aufbauen - Wie Sie nicht zu Ihren Kunden kommen, sondern die Kunden zu Ihnen kommen
- + **NEIN - es gibt kein Stop!** Er zeigt Ihnen sein persönliches Akquisesystem und das erfolgreicher Verkäufer aus verschiedenen Branchen, deren Kommunikations- und Angebotsvorlagen und noch viel mehr ...

Ihre Investition

Sie investieren 380 EUR zzgl. MwSt. und bekommen an einem Tag (von 9:00 Uhr bis 16:00 Uhr) „33 Geniale Prinzipien für mehr Verkaufserfolg“ und eine Menge Praxistipps. Den persönlichen Seminar-Bestseller „Souveränität verkauft. 33 Geniale Prinzipien für mehr Verkaufserfolg.“ und eine Vielzahl an Kommunikations- und Angebotsvorlagen.

„Wochen später bin ich immer noch in der Umsetzung der Praxistipps.“

„Das Seminar ist sehr effektiv und ist unglaublich umsetzungsorientiert.“

„Jochen Metzger als Sparringspartner fordert einen zu neuem Handeln heraus und zeigt dabei klar, welche Chancen sich ergeben ...“

„Überschaubare Investition mit einer sehr guten Rendite - durch die Menge an Output mit 33 Prinzipien.“

„Komplett anders als die Standard-Verkaufsseminare. Sensationell was man aus diesem Tag mitnimmt - absolut praxistauglich.“

Einfach per Post oder Fax antworten.
Seminar-Fax: 07162 – 9416-30
oder per Mail: info@jochenmetzger.com

jom+ JOCHEN METZGER
DER VERTRIEBSEXPERTE

jom+ Der Vertriebsexperte.
Lettenstrasse 28
D-73072 Donzdorf

Anmeldung Seminar:
Souveränität verkauft.
33 Geniale Prinzipien für mehr Verkaufserfolg.

10%
Ermässigung
ab dem
2. Teilnehmer

Teilnehmer

Vorname _____ Name _____
Firma _____
Funktion _____
Adresse _____
PLZ _____ Stadt _____
E-Mail _____
Telefon-Nr. _____

Ja, ich melde mich zum Seminar
Souveränität verkauft. an.

Termin bitte angeben: _____

Unterschrift: _____

Teilnahmebedingungen

Nach Eingang dieses Anmeldefaxes erhalten Sie eine schriftliche Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Ab dem zweiten Teilnehmer aus demselben Unternehmen erhalten Sie eine Ermässigung von 10%. Bei Rücktritt bis 6 Wochen vor Seminarbeginn ist die halbe Teilnahmegebühr zu entrichten, danach ist die volle Gebühr fällig.

Bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist die Nennung eines Ersatzteilnehmers jederzeit möglich. Umbuchungen von Teilnehmern auf einen anderen Seminartermin sind nur nach Absprache mit uns möglich. Bei Umbuchung auf einen anderen Termin wird eine Bearbeitungsgebühr von 50,00 Euro zzgl. MwSt. erhoben.

Sollte der Trainer wegen höherer Gewalt, Krankheit, Unfall oder sonstiger, vom Trainer oder Veranstalter nicht zu vertretenden Umständen, ausfallen oder das Seminar aufgrund zu geringer Teilnehmerzahl abgesagt werden, erstattet Ihnen jom+ Die Vertriebsexperten, unter Ausschluss jeglicher Schadensersatzansprüche die bereits entrichtete Teilnahmegebühr selbstverständlich in voller Höhe zurück. Seminare können aus wichtigem Grunde verlegt werden. Die Teilnehmer werden unverzüglich informiert. Darüber hinausgehende Ansprüche sind ausgeschlossen.

Die Übernachtungskosten trägt jeder Teilnehmer bzw. sein Unternehmen. Bitte nehmen Sie bei Bedarf Ihre Hotelreservierung direkt vor. Wir unterstützen Sie gerne dabei. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

jom+ Jochen Metzger. Der Vertriebsexperte.
Lettenstrasse 28
D-73072 Donzdorf

fon +49(0)7162-9416-29
fax +49(0)7162-9416-30
www.jochenmetzger.com
info@jochenmetzger.com

