

ANMODERATION VON JOCHEN METZGER

Hinweis:

Jochen Metzger legt keinen Wert auf eine besondere Anmoderation – im Gegenteil, sie sollte lieber ganz bescheiden sein. Jedoch bitten einige Veranstalter um Bausteine, aus denen Teile für eine Anmoderation verwendet werden können:

Bausteine für Anmoderation:

Er ist ein Vertriebs- und Management-Profi 'par excellence' und einer der profiliertesten Businessexperten - wenn es um Vertrieb und Leadership geht.

Der „out of the box“-Denker hat in Studien mehrfach den absoluten Praxistransfer seiner Methoden, Theorien und Strategien bestätigt. Dabei räumt er auch mal mit anerkannten Methoden auf und fördert neue Denk- und Herangehensweisen.

Mainstream war er noch nie, doch der mehrfach ausgezeichnete Vertriebsexperte vermittelt Kompetenz aus der Praxis für die Praxis und ist bei Entscheidern und Führungskräften der Sparringspartner und Impulsgeber für 'neue' Vertriebs- und Unternehmensstrategien.

Wenn Unternehmen dabei sind ihren Vertrieb „nach vorne zu bringen“, ist er häufig ‚unsichtbar‘ im Hintergrund aktiv - manche nennen ihn deshalb „Schattenmann“. Mit seiner Expertise ist er ein umsetzungstarker Partner für zahlreiche Unternehmen - ob im DAX-gelistet oder KMU bis hin zu start-up´s, national oder international namhafte und die die auf dem Weg dorthin sind.

Der Vollblut-Verkäufer ist ein Typ mit vielen Facetten von humorvoll bis zielorientiert und charismatisch (Handelsblatt). Und er ist der Experte für ‚Vertriebssouveränität‘. Jährlich profitieren tausende von Teilnehmern aus Management, Vertrieb und Verkauf von seinem Konzept ‚Vertriebssouveränität‘ - wenn er sein Know-How und die Umsetzungsstrategien weitergibt.

Als Dozent, Autor und viel gefragter Berater und Coach ist er viel in der Welt unterwegs - doch heute ist er hier und deshalb freuen Sie sich - und begrüßen gemeinsam mit mir:

Jochen Metzger - Einen Vollblut-Verkäufer und der Experte für Vertriebssouveränität.

...